



CURRÍCULUM VITAE

Rafael Gimeno Adrio

Títols oficials d'educació i formació

ESTUDIS DE GESTIÓ TURÍSTICA I HOTELERA.

Títols no oficials d'educació i formació

Curs de Real State Managament.

Curs de Retail High Street.

Curs de Travel Manager.

Experiència laboral

ADR CONSULT.

2010-2024

Dedicat a la inversió Immobiliària i el Retail a Madrid, València i Barcelona.

Fundador de l'empresa i Director.

KING STURGE.

2005-2010

KING STURGE multinacional britànica. Una de les consultors immobiliàries més importants a nivell mundial. 2.100 treballadors a nivell mundial. Facturació mundial 197 milions de lliures esterlines.

Lloc: Director delegació de València.

Em van contractar per a la creació de la delegació de València des dels seus inicis quan la companyia va decidir obrir delegació a València, l'equip estava format per 21 persones.

Esta delegació tenia diferents departaments. Oficines, Retail, Inversió, Sòl i residencial. M'encarregava de la supervisió de tots els departaments.

En este temps he negociat totes las grans operacions de la companyia a València, i vaig estar en algunes de les operacions a nivell nacional de la companyia.

Vaig assessorar els clients de la companyia sobre els seus plans d'expansió, entre estos es troben PROLOGIS, H&M, PAVASAL, LUBASA, INDITEX.

Arribem a ser els números u a nivell de les consultores a València en eixe període.



BNP Paribas REAL STATE SPAIN, S.A.
2002-2005.

Cap de Departament de RETAIL en la Delegació de València.

BNP És una de les quatre principals consultors a nivell mundial. Amb 5.000 empleats en 30 païses i una xifra de negoci de 1.000 milions d'Euros.

Com a cap de departament de Retail em dedique a la creació del departament en la delegació, la direcció del departament. Assessorament a grups en inversió i family office en la compra d'actius per a la seua cartera d'immobles. Així com assessorament a clients Internacionals i nacionals en els seus plans d'expansió a València.

ORGANITZACIÓ IMMOBILIÀRIA LLEVANTINA, S.L. (CENTURY 21)
1999-2002.

Director d'expansió del grup.

Com a director d'expansió de la firma la meua tasca era la creació de la xarxa Immobiliària Century 21 a la regió valenciana. Captació d'empreses immobiliàries i posterior negociació per a la seua incorporació al grup.

Viatges el Corte Inglés, S.A.
1996-1999.

Delegat comercial d'empreses.

És l'empresa número u d'Espanya, quanta amb 5.000 empleats repartits en 600 delegacions. El meu Treball consistia en la captació d'empreses per a incorporar implants de viejes ECI a estes. Visita i captació d'hotels per a incorporar-los a l'oferta de Viatges ECI.

Anchel gestió Immobiliària, S.L.
1992-1996.

Delegat comercial.

Departament comercial de retail i oficines.

Idiomas

ANGLÉS.

EXPRESSIÓ ORAL – NIVELL: MITJÀ.

EXPRESSIÓ ESCRITA – NIVELL: MITJÀ.

LECTURA I COMPRENSIÓ – NIVELL; MITJÀ.