



## CURRÍCULUM VITAE

### Rafael Gimeno Adrio

#### Títulos oficiales de educación y formación

ESTUDIOS DE GESTIÓN TURÍSTICA Y HOTELERA.

#### Títulos no oficiales de educación y formación

Curso de Real State Managment.

Curso de Retail High Street.

Curso de Travel Manager.

#### Experiencia laboral

ADR CONSULT.

2010-2024

Dedicado a la inversión Inmobiliaria y el Retail en Madrid, Valencia y Barcelona.

Fundador de la empresa y Director.

KING STURGE.

2005-2010

KING STURGE multinacional britànica. Una de las consultores inmobiliarias más importantes a nivel mundial. 2.100 trabajadores a nivel mundial. Facturación mundial 197 millines de libras esterlines.

Puesto: Director delegación de Valencia.

Me contrataron para la creación de la delegación de Valencia desde sus inicios cuando la compañía decidió abrir delegación en Valencia, el equipo estaba formado por 21 personas.

Dicha delegación tenía diferentes departamentos. Oficinas, Retail, Inversión, Suelo y residencial. Me encargaba de la supervisión de todos los departamentos.

En este tiempo he negociado todas las grandes operaciones de la compañía en Valencia, y estuve en algunas de las operaciones a nivel nacional de la compañía.

Asesoré a los clientes de la compañía sobre sus planes de expansión, entre estos se encuentran PROLOGIS, H&M, PAVASAL, LUBASA, INDITEX.

Llegamos a ser los números uno a nivel de las consultoras en Valencia en ese periodo.



BNP Paribas REAL STATE SPAIN, S.A.  
2002-2005.

Jefe de Departamento de RETAIL en la Delegación de Valencia.

BNP Es una de las cuatro principales consultores a nivel mundial. Con 5.000 empleados en 30 países y una cifra de negocio de 1.000 millones de Euros.

Como jefe de departamento de Retail me dedique a la creación del departamento en la delegación, la dirección del departamento. Asesoramiento a grupos en inversión y family office en la compra de activos para su cartera de inmuebles. Así como asesoramiento a clientes Internacionales y nacionales en sus planes de expansión en Valencia.

ORGANIZACIÓN INMOBILIARIA LEVANTINA, S.L. (CENTURY 21)  
1999-2002.

Director de expansión del grupo.

Como director de expansión de la firma mi labor era la creación de la red Inmobiliaria Century 21 en la región valenciana. Captación de empresas inmobiliarias y posterior negociación para su incorporación al grupo.

Viajes el Corte Inglés, S.A.  
1996-1999.

Delegado comercial de empresas.

Es la empresa número uno de España, cuanta con 5.000 empleados repartidos en 600 delegaciones.

Mi Trabajo consistia en la captación de empresas para incorporar implants de viejes ECI a las mismas. Visita y captación de hoteles para incorporarlos a la oferta de Viajes ECI.

Anchel gestión Inmobiliaria, S.L.  
1992-1996.

Delegado comercial.

Departamento comercial de retail y oficinas.

## Idiomas

### INGLÉS.

**EXPRESIÓN ORAL – NIVEL: MEDIO.**

**EXPRESIÓN ESCRITA – NIVEL: MEDIO.**

**LECTURA Y COMPRENSIÓN – NIVEL; MEDIO.**